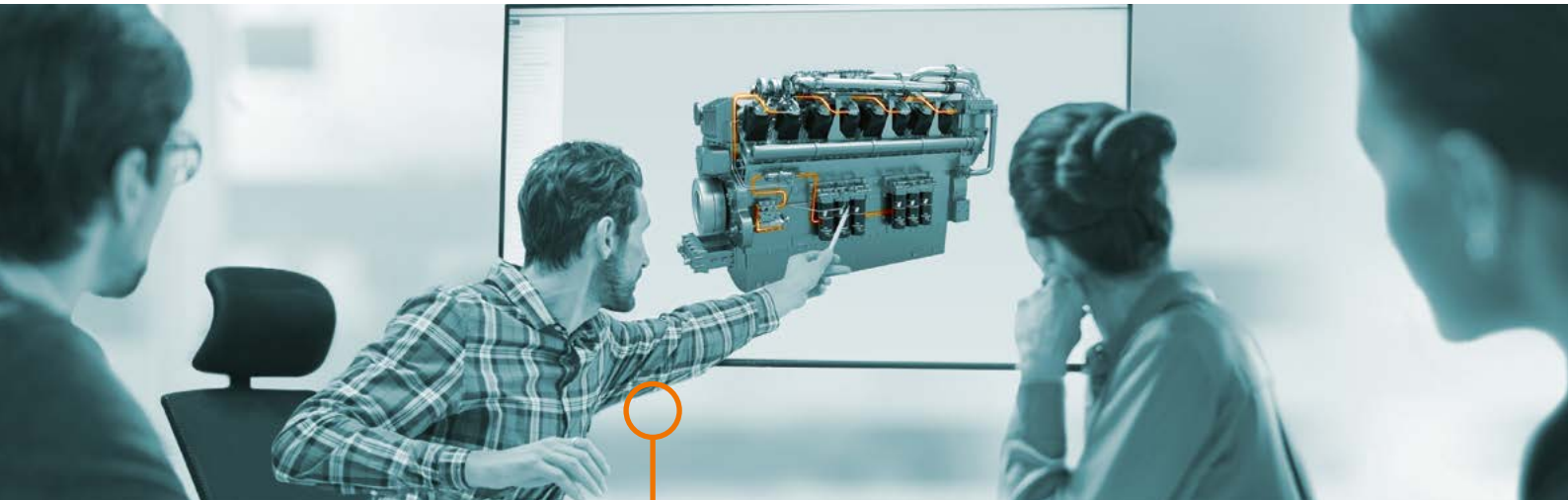




**Gemeinsam zukunftsorientierte
Technologien entwickeln**

Teamgeist ist in unserem Familienunternehmen fest verankert

Als innovatives Unternehmen blickt HEINZMANN auf über 125 Jahre Erfolgsgeschichte zurück. Mit rund 500 Mitarbeitern weltweit entwickeln wir zukunftsweisende Technologien der Regelungs- und Antriebstechnik, die sich durch Flexibilität, Qualität und Umweltfreundlichkeit auszeichnen. Eine unabhängige, gewachsene Struktur und der strategische Fokus auf Zukunftstechnologien schaffen langfristige Sicherheit und kontinuierliches Wachstum.

Technischer Vertriebsmitarbeiter Antriebstechnik (m/w/d)

Sie verbinden technisches Know-how mit echter Kundenorientierung. Sie erkennen Potenziale, denken unternehmerisch und entwickeln gemeinsam mit unseren Kunden nachhaltige Lösungen, die Mehrwert schaffen. Dabei handeln Sie eigenverantwortlich, bauen Vertrauen auf und treiben Projekte mit Begeisterung voran.

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen Bestandskunden eigenverantwortlich und gewinnen aktiv neue Kunden im Umfeld der Antriebstechnik.
- Sie beraten Kunden technisch bei der Auswahl und Auslegung von Elektromotoren, Getrieben, Frequenzumrichtern und Antriebssystemen.
- Sie entwickeln gemeinsam mit internen Fachbereichen wirtschaftliche und anwendungsgerechte Lösungskonzepte.
- Sie erstellen Angebote, führen Vertragsverhandlungen und begleiten Projekte bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Sie pflegen langfristige Kundenbeziehungen durch persönliche Beratung, Kundenbesuche und technische Präsentationen.
- Sie identifizieren Marktpotenziale, beobachten Technologietrends und bringen Impulse für den weiteren Geschäftsausbau ein.

Ihr Hintergrund

- Technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker (m/w/d) oder Studium im Bereich Elektrotechnik, Mechatronik, Maschinenbau oder vergleichbar.
- Erfahrung im technischen Vertrieb, Projektvertrieb oder einer vergleichbaren kundenorientierten Funktion.
- Kenntnisse in der Antriebs-, Elektromotoren-, Getriebe- oder Frequenzumrichtertechnik sind von Vorteil.
- Ausgeprägte Beratungs- und Kommunikationsstärke sowie Freude am Umgang mit Kunden.
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise, Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken.
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Führerschein Klasse B sowie Bereitschaft zu Kunden- und Messebesuchen.

Wir bieten

- Ein engagiertes Team, das Leidenschaft für Veränderungen und Verbesserungen teilt
- Urlaubsanspruch: 6 Wochen pro Jahr und Gleitzeittag
- Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten
- Gesundheitsförderung, u.a. Kooperation mit JobRad
- Unvergessliche gemeinsame Erlebnisse durch Firmenfeiern und -ausflüge
- Exzellente Weiterbildungsmöglichkeiten

Sie interessieren sich für diese Position und erfüllen die geforderten Voraussetzungen? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zum Gehaltswunsch und zum frühesten Eintrittstermin an karriere@heinzmann.de.